



Management Consulting Awards 2023.
Premio a la Mejor Empresa para el Desarrollo de Talento y
Gestión Empresarial.

Consultoría Especializada y Formación Gerencial



Programa Para la Gestión de Procesos Aduanales y Comercio Exterior







En un entorno de comercio exterior cada vez más dinámico y regulado, la gestión aduanera ha dejado de ser una tarea operativa para convertirse en un pilar estratégico de la cadena de suministro. El cumplimiento normativo y la optimización de procesos no solo mitigan riesgos, sino que generan ventajas competitivas tangibles.

Este programa integral ha sido diseñado para transformar la visión del departamento de aduanas, proporcionando a los profesionales las herramientas necesarias para navegar la complejidad legal, optimizar costos logísticos y asegurar la continuidad operativa de su organización frente a los desafíos del mercado internacional.

Objetivo del Programa

Capacitar a los participantes en el dominio teórico-práctico de la normativa, procedimientos y operaciones del sistema aduanero venezolano, permitiéndoles gestionar con eficiencia, ética y seguridad jurídica el tráfico de mercancías hacia y desde el territorio nacional.

Información General

-  **Duración:** 48 horas académicas  **Nivel:** Gerencial
-  **Modalidad:** On Line  **Plataforma:** Zoom  **Fecha:** Inicia el 30 de agosto 2027
-  **Idioma:** Español

Importante: Las clases en vivo quedan grabadas y se comparten con los participantes para posteriores consultas en caso de no haber asistido en la hora programada. Cuando este sea el caso, el participante se comunica con el facilitador para exponer su situación y acordar detalles de recuperación de la actividad.

Contenido Programático

MODULO I. GESTIÓN DE COMPRAS Y NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

- La Negociación o Estilos de negociación o Elementos de la negociación o Características del buen negociador o Perfil del negociador internacional.
- El Entorno de los negocios internacionales o Nociones sobre Comercio internacional (CI):
 - ♣ Ventajas: absoluta, comparativa y competitiva ♣ Integración Económica ♣ Globalización Económica o Entorno Económico Mundial o Marco jurídico e institucional del CI o El contrato Internacional de C-V de mercancías o Términos de CI (INCOTERMS) o Contratos de servicios asociados a la C-V de mercancías o Transporte internacional o Contratos de seguro para transporte de mercancías o Medios y Formas de Pago Internacional
- Mercados Internacionales o Modos de entrada y selección de mercados o Instrumentos para la evaluación de mercados o Importancia del Marketing Internacional
- Internacionalización del Negocio o Modelo / Planes de Negocio o Plan: Contenido / Forma

MÓDULO II. ARANCEL DE ADUANAS

- Arancel de Aduanas • Tipos de Arancel de Aduanas • Elementos Constitutivos • Nomenclatura Arancelaria • Sistema Armonizada • Técnicas de Clasificación • El arancel vigente • Estructura del Nuevo Arancel

MÓDULO III. VALORACIÓN ADUANERA

- Marco Jurídico • Métodos para determinar el Valor en Aduana. • Método del Valor de Transacción. • Ajustes al Precio Realmente Pagado o por pagar. • Conceptos que no forman parte del Valor en Aduana. • Métodos Secundarios. • Declaración Andina del Valor y Declaración del Valor en Aduana electrónica.

MÓDULO IV. TRÁMITES Y PROCEDIMIENTOS ADUANEROS

- Trámites y Procedimientos • Organización Aduanera nacional. • Auxiliares de la Administración Aduanera. • Sistema Aduanero Automatizado. • Actividades Aduaneras. • Procesos circunstanciales de tráfico con mercancías. • Procesos alternos a la importación. • Documentación y trámite para perfeccionar operaciones aduaneras. • Documentación y trámite para perfeccionar formas de régimen aduanero especial. • Interposición de recursos.

Cronograma de Clases.

Horario: 07:30 PM – 09:45 PM (19:30 – 21:45)

MÓDULO	FECHA	FACILITADOR(a)
GESTIÓN DE COMPRAS Y NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL		SOL PEÑA
	30 de agosto 2027	
	31 de agosto 2027	
	01 de septiembre 2027	
ARANCEL DE ADUANAS		SOL PEÑA
	13 de agosto 2027	
	14 de agosto 2027	
	15 de agosto 2027	
	20 de agosto 2027	
	21 de agosto 2027	
VALORACIÓN ADUANERA		ENRIQUE CAMACHO
	28 de agosto 2027	
	29 de agosto 2027	
	30 de agosto 2027	
	04 de octubre 2027	
	05 de octubre 2027	
TRAMITES Y PROCEDIMIENTOS ADUANEROS		RONALD ARMAS
	13 de octubre 2027	
	14 de octubre 2027	
	15 de octubre 2027	

Pasos Previos para la Postulación e Inscripción en el Programa

- Llenar la Planilla de Inscripción, la cual deberá solicitar vía whatsapp al número +58 (424) 279.36.65
 - Una vez confirmada su participación, debe acordar con su asesor fecha y forma de pago.
 - Entregar vía whatsapp el soporte de pago.
1. caso de tener inconvenientes con lo pautado en la actividad evaluativa, deberá contactar en la inmediatez al facilitador y entregarle justificativo vía correo electrónico con copia a la Coordinación Académica coordinacionatrache@gmail.com y será el facilitador quien defina las opciones en caso de ser conducente para la recuperación de la evaluación.
 2. La nota mínima aprobatoria final del programa debe ser igual o mayor a 17 puntos en escala del 1 – 20 pts.
 3. Si al terminar el programa usted no alcanza la calificación mínima aprobatoria, ATRACHE Consultor Empresarial le emitirá un certificado digital de participación por el total de las horas cursadas.
 4. A los participantes aprobados y solventes administrativamente se les emitirá carta de culminación con el promedio acumulado y se les tramitará el certificado ante la UCV, esta tramitación se demora alrededor de tres (3) meses. (contados a partir de la entrega de resultados definitivos obtenidos de sus notas definitivas). Le informaremos de manera oportuna el proceso de entrega de certificados.
 5. Los profesores tendrán un lapso de 10 días hábiles para la entrega de notas x cada módulo.

Facilitadores:

Lic. Ronald Armas



Licenciado en Aduanas, Especialista en Negocio Marítimo.
CEO Globalex Logistics Venezuela.

Profesional en Comercio Exterior con experiencia desde el año 2007, Agente de Aduanas, y CEO de Globalex Logistics grupo empresarial orientado al sector logístico que ejerce las actividades de Agentes de cargas y Agentes de Aduanas atendiendo al mercado Venezolano y Latinoamericano

Lic. Sol María Peña



Dieciocho (18) años de experiencia en la Administración Pública, al menos catorce (14) de ellos en cargos de Dirección en el área jurídica, de importaciones, política cambiaria, comercio exterior, políticas de industrias intermedias, control de inversiones internacionales y negociación de acuerdos internacionales, políticas de comercio exterior y políticas arancelarias.

Lic. Enrique Camacho



Licenciado en Comercio Internacional y Especialista en Gestión de Aduanas y Comercio Exterior de la Escuela Nacional de Hacienda Pública. Actualmente, me desempeño como docente en la Dirección de Postgrado de la Escuela ENAHP, donde lidero la formación de especialistas en el área de Gestión en Aduana y Comercio Exterior. Mi línea de investigación y cátedra se centra en el régimen aduanero, la valoración técnica y el desarrollo estratégico de exportaciones no tradicionales, combinando la docencia con la tutoría de Trabajos Especiales de Grado. Cuento con una trayectoria en la administración pública, habiendo desempeñado funciones en el Ministerio de Comercio Exterior e Inversión Extranjera, donde participé en la formulación de estrategias para el impulso de las exportaciones no tradicionales en Venezuela. En el ámbito empresarial, cuento con una amplia experiencia como asesor y consultor técnico, en materia de importación y exportación.

Condiciones Generales Para Obtener La Certificación UCV

(Sólo Aplica para Venezuela)



1. La persona que suscribe el presente documento en lo sucesivo (El Participante) manifiesta su deseo de participación como estudiante de manera libre y espontánea en el programa de estudio que se describe en este documento.
2. El Participante, acepta que una vez realizado el proceso de matriculación no obtendrá reembolso alguno por causas que sean ajenas a ATRACHE Consultor Empresarial.
3. El participante deberá cursar 100% de cada módulo que hace parte del Programa de Estudio. En caso de que no esté presente en tiempo real por temas de conexión u otros inconvenientes, debe comunicarse con el facilitador y enviarle un correo explicativo con su exposición de motivos. Ante tales circunstancias la clase queda grabada y se comparte para que el participante tenga acceso, el facilitador monitoreará quién ve la clase grabada, es decir, se debe evidenciar que el participante visualizó la clase.
4. El participante debe realizar y entregar cada evaluación asignada por el facilitador en el tiempo previsto. En caso de tener inconvenientes con lo pautado en la actividad evaluativa, deberá contactar en la inmediatez al facilitador y entregarle justificativo vía correo electrónico con copia a la Coordinación Académica coordinacionatrache@gmail.com y será el facilitador quien defina las opciones en caso de ser conducente para la recuperación de la evaluación.
6. La nota mínima aprobatoria final del programa debe ser igual o mayor a 17 puntos en escala del 1 – 20 pts.
7. Si al terminar el programa usted no alcanza la calificación mínima aprobatoria, ATRACHE Consultor Empresarial le emitirá un certificado digital de participación por el total de las horas cursadas.
8. A los participantes aprobados y solventes administrativamente se les emitirá carta de culminación con el promedio acumulado y se les tramitará el certificado ante la UCV, esta tramitación se demora alrededor de tres (3) meses. (contados a partir de la entrega de resultados definitivos obtenidos de sus notas definitivas). Le informaremos de manera oportuna el proceso de entrega de certificados.
9. Los profesores tendrán un lapso de 10 días hábiles para la entrega de notas x cada módulo.

Inversión y Plan de Pago

INVERSIÓN	Pago Inicial	2da. Cuota
250\$ + IVA= 290 \$ (Tasa BCV)	Antes del 30/08/2027	30/09/2027
	170\$ (Tasa BCV)	120\$ (Tasa BCV)

Reiteramos nuestro compromiso al habernos considerado para llevar a cabo las actividades de la referencia.
Deseamos acompañarles a solventar sus necesidades con calidad, eficiencia, pasión e innovación

Amalys Atrache

DIRECTORA DE NEGOCIOS

ATRACHE CONSULTOR EMPRESARIAL

www.atrache.com  a.atrache@atrache.com